

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Саидов Заурбек Асланбекович
Должность: Ректор
Дата подписания: 07.07.2026 08:46:35
Уникальный программный ключ:
2e8339f3ca5e6a5b4531845a12d1bb5d1821f0ab

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГБОУ ВО "Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова"
Институт экономики и финансов

УТВЕРЖДАЮ

План одобрен Ученым советом вуза

Протокол № 4 от 07.05.2026

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

И. о. ректора

Фамилия И.О.

дата

по программе магистратуры

38.04.06

38.04.06 Торговое дело

Программа Цифровой маркетинг
магистратуры:
Кафедра: Экономическая теория и предпринимательство
Факультет: Институт экономики и финансов

Квалификация: Магистр

Форма обучения: Очная

Срок получения образования: 2г

Год начала подготовки (по учебному плану) 2026

Учебный год 2026-2027

Образовательный стандарт (ФГОС) № 982 от 12.08.2020

Код	Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности. Профессиональные стандарты
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА
08.035	МАРКЕТОЛОГ

Основной	Типы задач профессиональной деятельности
+	организационно-управленческий
-	научно-исследовательский
-	аналитический

СОГЛАСОВАНО

И.о. директора

/ Таштамиров М.Р./

И.о. зав. кафедрой

/ Магомадова М.М./

-	-	-	Форма контроля			з.е.		Итого акад.часов						Курс 1		Курс 2		Закрепленная кафедра		
			Экзам ен	Зачет	Зачет с оц.	Эксперт ное	Факт	Эксперт ное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Контр оль	Пр. подгот	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	Код	Наименование
Считать в плане	Индекс	Наименование																		
Блок 1.Дисциплины (модули)						84	84	3024	3024	944	944	1666	414		24	29	18	13		
Обязательная часть						33	33	1188	1188	374	374	625	189		16	7	10			
+	Б1.О.01	Иностранный язык делового и профессионального общения	3	12		7	7	252	252	85	85	131	36		2	2	3			
+	Б1.О.02	Методология научных исследований	1			6	6	216	216	34	34	128	54		6					
+	Б1.О.03	Цифровизация экономики и бизнеса	2			5	5	180	180	51	51	102	27			5				
+	Б1.О.04	Торговый бизнес в условиях цифровой экономики		3		3	3	108	108	51	51	57					3			
+	Б1.О.05	Проблемы современной экономики	1			5	5	180	180	51	51	93	36		5					
+	Б1.О.06	Цифровые финансовые технологии в бизнесе	3			4	4	144	144	51	51	57	36				4			
+	Б1.О.07	Ценовая политика и ценовая стратегия предприятия		1		3	3	108	108	51	51	57			3					
Часть, формируемая участниками образовательных отношений						51	51	1836	1836	570	570	1041	225		8	22	8	13		
+	Б1.В.01	Интернет-маркетинг	2	1		7	7	252	252	68	68	157	27		2	5				
+	Б1.В.02	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности	3			5	5	180	180	68	68	76	36				5			
+	Б1.В.03	Поведенческие и экспериментальные исследования в маркетинге	2			5	5	180	180	34	34	119	27			5				
+	Б1.В.04	Ритейл-маркетинг в цифровой экономике		2		3	3	108	108	34	34	74				3				
+	Б1.В.05	B2B Маркетинг		3		3	3	108	108	68	68	40					3			
+	Б1.В.06	Маркетинг в финансовых организациях		1		4	4	144	144	34	34	110			4					
+	Б1.В.07	Организационное поведение и поведение потребителей в цифровой экономике	2	1		7	7	252	252	85	85	140	27		2	5				
+	Б1.В.08	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики		2		4	4	144	144	51	51	93				4				
+	Б1.В.09	Прикладные методы и специальные инструменты маркетинговых исследований		4		2	2	72	72	32	32	40						2		
+	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины (модули) по выбору 1 (ДВ.1)	4			5	5	180	180	32	32	40	108					5		
+	Б1.В.ДВ.01.01	Логистика внешнеторговой деятельности	4			5	5	180	180	32	32	40	108					5		
-	Б1.В.ДВ.01.02	Логистика сервисного обслуживания	4			5	5	180	180	32	32	40	108					5		
+	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины (модули) по выбору 2 (ДВ.2)		4		3	3	108	108	32	32	76						3		
+	Б1.В.ДВ.02.01	Инструменты SMM-маркетинга		4		3	3	108	108	32	32	76						3		
-	Б1.В.ДВ.02.02	Бренд-маркетинг		4		3	3	108	108	32	32	76						3		
+	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины (модули) по выбору 3 (ДВ.3)		4		3	3	108	108	32	32	76						3		
+	Б1.В.ДВ.03.01	Страхование бизнеса в цифровой экономике		4		3	3	108	108	32	32	76						3		
-	Б1.В.ДВ.03.02	Современные технологии и риски в торговом бизнесе		4		3	3	108	108	32	32	76						3		
Блок 2.Практика						27	27	972	972	36	36	891	45		3	3	12	9		
Обязательная часть						27	27	972	972	36	36	891	45		3	3	12	9		
+	Б2.О.01(У)	Ознакомительная практика			1	3	3	108	108	6	6	93	9		3					
+	Б2.О.02(Н)	Научно-исследовательская работа			24	9	9	324	324	18	18	279	27			3	3	3		
+	Б2.О.03(П)	Торгово-технологическая практика			3	9	9	324	324	6	6	318					9			
+	Б2.О.04(Пд)	Преддипломная практика			4	6	6	216	216	6	6	201	9					6		
Блок 3.Государственная итоговая аттестация						9	9	324	324	12	12	294	18					9		
+	Б3.01	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	4			3	3	108	108	6	6	93	9					3		

-	-	-	Форма контроля			з.е.		Итого акад.часов							Курс 1		Курс 2		Закрепленная кафедра	
															Семест	Семест	Семест	Семест		
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	Экспертное	Факт	Экспертное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Конт роль	Пр. подгот	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	Код	Наименование
+	Б3.02	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты	4			6	6	216	216	6	6	201	9					6		
ФТД. Факультативные дисциплины						4	4	144	144	83	83	61					2	2		
+	ФТД.01	Психофизиология эмоций, мотивации и когнитивных процессов		3		2	2	72	72	51	51	21					2			
+	ФТД.02	Управление брендом работодателя		4		2	2	72	72	32	32	40						2		

Курс 2														Закрепленная кафедра		-
Семестр 3							Семестр 4							Код	Наименование	Компетенции
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль			
18	648	102		170	268	108	13	468	64		64	232	108			
10	360	34		102	152	72										
3	108			34	38	36										УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3
																УК-5.4
																УК-6.1; УК-6.2; УК-6.3
3	108	17		34	57											УК-3.1; УК-3.2; УК-3.3
																УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3
4	144	17		34	57	36										УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3
																УК-2.1; УК-2.2; УК-2.3
8	288	68		68	116	36	13	468	64		64	232	108			
																ОПК-1.2; ПК-1..5; ПК-2..2
5	180	34		34	76	36										ОПК-1.1; ПК-1..4
																ОПК-1.3; ПК-1..2
																ОПК-3.3; ПК-1..1
3	108	34		34	40											ОПК-2.1; ПК-2..4
																ОПК-4.1; ОПК-4.2; ПК-2..1
																ОПК-2.2; ПК-1..3
																ОПК-5.3; ПК-2..3
							2	72	16		16	40				ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-2..5
							5	180	16		16	40	108			ОПК-2.3; ПК-2..5
							5	180	16		16	40	108			ОПК-2.3; ПК-2..5
							5	180	16		16	40	108			ОПК-2.3; ПК-2..5
							3	108	16		16	76				УК-3.1; УК-3.2; ПК-2..1; ПК-2..6
							3	108	16		16	76				УК-3.1; УК-3.2; ПК-2..1; ПК-2..6
							3	108	16		16	76				УК-3.1; УК-3.2; ПК-2..1; ПК-2..6
							3	108	16		16	76				ОПК-4.3
							3	108	16		16	76				ОПК-4.3
							3	108	16		16	76				ОПК-4.3
12	432			12	411	9	9	324			12	294	18			
12	432			12	411	9	9	324			12	294	18			
3	108			6	93	9	3	108			6	93	9			УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.3; УК-3.1; УК-3.2; УК-3.3; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-6.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2
9	324			6	318											УК-2.1; УК-2.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3
							6	216			6	201	9			ПК-1..1; ПК-1..2; ПК-1..3; ПК-1..4; ПК-1..5; ПК-2..1; ПК-2..2; ПК-2..3; ПК-2..4; ПК-2..5; ПК-2..6

План Учебный план магистратуры '38.04.06 ОФО 2026 ЦИФРОВОЙ МАРКЕТИНГ.plx', код направления 38.04.06, программа магистратуры : Цифровой маркетинг, год начала подготовки 202

[illegible]

План Учебный план магистратуры '38.04.06 ОФО 2026 ЦИФРОВОЙ МАРКЕТИНГ.rlx', код направления 38.04.06, программа магистратуры : Цифровой маркетинг, год начала подготовки 202

Курс 2														Закрепленная кафедра		-
Семестр 3							Семестр 4									
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	Код	Наименование	Компетенции
							9	324			12	294	18			
							3	108			6	93	9			УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-2.3; УК-3.1; УК-3.2; УК-3.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ПК-1..1; ПК-1..2; ПК-1..3; ПК-1..4; ПК-1..5
							6	216			6	201	9			УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-6.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ПК-2..1; ПК-2..2; ПК-2..3; ПК-2..4; ПК-2..5; ПК-2..6
2	72	17		34	21		2	72	16		16	40				
2	72	17		34	21											ПК-1..5
							2	72	16		16	40				УК-3.1; ПК-2..6

Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов				
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю	
Вид практики: Преддипломная практика											
Преддипломная практика	2	2			4						
Итого по факту											
Итого по плану					4						

Вид	Курс	Сем	Каф.	Студ.	Замечания
-----	------	-----	------	-------	-----------

		Итого						Курс 1			Курс 2			
		Баз.%	Вар.%	ДВ(от Вар.)%	з.е.			Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	
					Мин.	Макс.	Факт							
	Итого (с факультативами)				109	1440	124	59	27	32	65	32	33	
	Итого по ОП (без факультативов)				107	1080	120	59	27	32	61	30	31	
B1	Дисциплины (модули)	39%	61%	21.5%	80	360	84	53	24	29	31	18	13	
B1.O	Обязательная часть					360	33	23	16	7	10	10		
B1.B	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					360	51	30	8	22	21	8	13	
B2	Практика	100%	0%	0%	21	360	27	6	3	3	21	12	9	
B2.O	Обязательная часть					360	27	6	3	3	21	12	9	
B2.B	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					360								
B3	Государственная итоговая аттестация				6	360	9				9		9	
ФТД	Факультативные дисциплины				2	360	4				4	2	2	
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)					58.9	-	51.4	60.9	-	60.9	66.4	
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)					43.6	-	39.6	39	-	46.8	50.2	
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП					16.6	-	16.4	16.4	-	16.8	16.8	
	Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1					944	-	272	272	-	272	128	
		Блок Б2					36	-	6	6	-	12	12	
		Блок Б3					12	-			-		12	
		Блок ФТД					83	-			-	51	32	
		Итого по всем блокам					1075	-	278	278	-	335	184	
	Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)						6	2	4		6	3	3
		ЗАЧЕТ (За)						8	5	3		5	2	3
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)						2	1	1		3	1	2
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных					39.2%							
	Объём обязательной части от общего объёма программы (%)					50%								
	Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)					31.22%								

Вид работы	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость	
Консультации по					
		Комиссия №1			
		Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
Член комиссии					
Примечания к комиссиям ГЭК					

		Комиссия №1	
Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
Член комиссии			
Дежурство			
Примечания к комиссиям ГЭК			

		Комиссия №1	
Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
Член комиссии			
Дежурство			
Примечания к комиссиям ГЭК			

Номер	Аббревиатура	Название кафедры
1		Экономическая теория и предпринимательство

з.е.	Распределение з.е. по курсам и периодам обучения								
	Курс 1				Курс 2				
	Сем. 1		Сем. 2		Сем. 3		Сем. 4		
	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	
14	Б1.О.07 Ценовая политика и ценовая стратегия предприятия [За] УК-2.1; УК-2.2; УК-2.3	3	Б1.В.03 Поведенческие и экспериментальные исследования в маркетинге [Эк] ОПК-1.3; ПК-1..2	5	ОПК-1.1; ПК-1..4		Б2.О.02(Н) Научно-исследовательская работа [ЗаО] УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.3; УК-3.1; УК-3.2; УК-3.3; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-6.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2		3
15									
16									
17	Б1.В.01 Интернет-маркетинг [За] ОПК-1.2; ПК-1..5; ПК-2..2	2			Б1.В.05 B2B Маркетинг [За] ОПК-2.1; ПК-2..4				
18									
19	Б1.В.06 Маркетинг в финансовых организациях [За] ОПК-4.1; ОПК-4.2; ПК-2..1	4	Б1.В.04 Ритейл-маркетинг в цифровой экономике [За] ОПК-3.3; ПК-1..1	3	Б2.О.02(Н) Научно-исследовательская работа УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.3; УК-3.1; УК-3.2; УК-3.3; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-6.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2		Б2.О.04(Пд) Преддипломная практика [ЗаО] ПК-1..1; ПК-1..2; ПК-1..3; ПК-1..4; ПК-1..5; ПК-2..1; ПК-2..2; ПК-2..3; ПК-2..4; ПК-2..5; ПК-2..6		6
20									
21									
22									
23	Б1.В.07 Организационное поведение и поведение потребителей в цифровой экономике [За] ОПК-2.2; ПК-1..3	2	Б1.В.07 Организационное поведение и поведение потребителей в цифровой экономике [Эк] ОПК-2.2; ПК-1..3	5			Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена [Эк] УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-2.3; УК-3.1; УК-3.2; УК-3.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ПК-1..1; ПК-1..2; ПК-1..3;		3
24									
25									
26	Б2.О.01(У) Ознакомительная практика	3			Б2.О.03(П) Торгово-технологическая практика [ЗаО] УК-2.1; УК-2.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2;	9	выпускной квалификационн		

Примечание Учебный план магистратуры '38.04.06 ОФО 2026 ЦИФРОВОЙ МАРКЕТИНГ.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2026