Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Саидов Заурбек Асланбекович
Должность: Ректор
Дата подписания: 30.06.2026 15:40:53
Уникальный программный ключ:
2e8339f3ca5e6a5b4531845a12d1bb5d1821f0ab

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО "Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова"
Институт экономики и финансов

УТВЕРЖДАЮ

План одобрен Ученым советом вуза

Протокол № 4 от 05.07.2026

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

Проректор по учебной работе _____ *Ярычев Н.У.*
"___" _____ 20___ г.

по программе бакалавриата

38.03.06

38.03.06 Торговое дело

Профиль: Организация и управление бизнесом в сфере торговли
Кафедра: Экономическая теория и предпринимательство
Факультет: Институт экономики и финансов

Квалификация: бакалавр
Программа подготовки: академический бакалавриат
Форма обучения: Очно-заочная
Срок получения образования: 5л

Год начала подготовки (по учебному плану) 2026
Учебный год 2026-2027
Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

Код	*Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности. Профессиональные стандарты*
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА (в сферах...)
08.026	СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК
08.039	СПЕЦИАЛИСТ ПО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
08.040	СПЕЦИАЛИСТ ПО ПРОГНОЗИРОВАНИЮ И ЭКСПЕРТИЗЕ ЦЕН НА ТОВАРЫ, РАБОТЫ И УСЛУГИ

Основной	*Типы задач профессиональной деятельности*
+	организационно-управленческий
-	аналитический
-	научно-исследовательский
-	расчетно-экономический

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

-	-	-	Форма контроля				з.е.		Итого акад.часов							Курс 1		Курс 2		Курс 3		Курс 4		Курс 5	
																Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Экспертное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Контроль	Пр. подгот	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.
Блок 1.Дисциплины (модули)							209	209	7852	7852	2974	2974	4005	873		30	18	23	19	20	22	22	18	16	21
Обязательная часть							86	86	3424	3424	1429	1429	1617	378		30	18	20	9	2					7
+	Б1.О.01	Иностранный язык	4	123			9	9	324	324	68	68	220	36		2	3	2	2						
+	Б1.О.02	История России	1				4	4	144	144	34	34	74	36		4									
+	Б1.О.03	Экономическая теория	2	1			8	8	288	288	136	136	98	54		3	5								
+	Б1.О.04	Математический анализ		1			2	2	72	72	51	51	21			2									
+	Б1.О.05	Философия	3				4	4	144	144	34	34	56	54				4							
+	Б1.О.06	Математические методы в экономике		3			3	3	108	108	34	34	74					3							
+	Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности		2			2	2	72	72	51	51	21				2								
+	Б1.О.08	Статистика		5			2	2	72	72	51	51	21							2					
+	Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит		4			3	3	108	108	51	51	57						3						
+	Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	А				7	7	252	252	30	30	186	36											7
+	Б1.О.11	Торговое дело	4				4	4	144	144	68	68	40	36					4						
+	Б1.О.12	Основы права	1				6	6	216	216	34	34	146	36		6									
+	Б1.О.13	Основы предпринимательства	3				5	5	180	180	68	68	58	54				5							
+	Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности		2			3	3	108	108	51	51	57				3								
+	Б1.О.15	Основы военной подготовки		3			3	3	108	108	34	34	74					3							
+	Б1.О.16	Физическая культура и спорт		2			2	2	72	72	34	34	38			2									
+	Б1.О.17	Русский язык и культура речи		3			3	3	108	108	17	17	91					3							
+	Б1.О.18	Обучение служением		1			2	2	72	72	34	34	38			2									
+	Б1.О.19	Общая социальная психология		2			2	2	72	72	68	68	4				2								
+	Б1.О.20	Чеченский язык		1			2	2	72	72	17	17	55			2									
+	Б1.О.21	История народов Чечни	1				4	4	144	144	34	34	74	36		4									
+	Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика		1			3	3	108	108	34	34	74			3									
+	Б1.О.23	Основы российской государственности		2			3	3	108	108	68	68	40				3								
+	Б1.О.ДВ.01	**Элективные дисциплины (модули) по физической культуре и спорту**		**6**					**328**	**328**	**328**	**328**													
+	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		6					328	328	328	328													
-	Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол		6					328	328	328	328													
-	Б1.О.ДВ.01.03	Плавание		6					328	328	328	328													
-	Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис		6					328	328	328	328													
-	Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка		6					328	328	328	328													
-	Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба		6					328	328	328	328													
-	Б1.О.ДВ.01.07	Футбол		6					328	328	328	328													
Часть, формируемая участниками образовательных отношений							123	123	4428	4428	1545	1545	2388	495				3	10	18	22	22	18	16	14
+	Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	7	56		7	10	10	360	360	153	153	171	36						3	3	4			
+	Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей		8			3	3	108	108	51	51	57										3		
+	Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок		5			3	3	108	108	34	34	74							3					
+	Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	8	7			9	9	324	324	102	102	186	36								3	6		
+	Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	7	6		7	8	8	288	288	85	85	167	36							4	4			
+	Б1.В.06	Мерчандайзинг		9			3	3	108	108	36	36	72											3	

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

Закрепленная кафедра	
Код	Наименование

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

-	-	-	Форма контроля				з.е.		Итого акад.часов							Курс 1		Курс 2		Курс 3		Курс 4		Курс 5	
																Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Экспертное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Контроль	Пр. подгот	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.
+	Б1.В.07	Биржевое дело		9			3	3	108	108	36	36	72											3	
+	Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	5				5	5	180	180	34	34	110	36						5					
+	Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	8				3	3	108	108	51	51	30	27									3		
+	Б1.В.10	Бизнес-планирование		7			3	3	108	108	34	34	74									3			
+	Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД		А			6	6	216	216	40	40	176												6
+	Б1.В.12	Международная торговля		5			2	2	72	72	34	34	38							2					
+	Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	8				3	3	108	108	30	30	42	36									3		
+	Б1.В.14	Налоги и налогообложение		6			3	3	108	108	51	51	57								3				
+	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	7	6			7	7	252	252	85	85	131	36							3	4			
+	Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения		4			2	2	72	72	68	68	4						2						
+	Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)		4			3	3	108	108	51	51	57						3						
+	Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
+	Б1.В.19	Маркетинг	4	3			8	8	288	288	119	119	133	36				3	5						
+	Б1.В.ДВ.01	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01**		**А**			3	**3**	**108**	**108**	**30**	**30**	**78**												3
+	Б1.В.ДВ.01.01	Страхование		А			3	3	108	108	30	30	78												3
-	Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты		А			3	3	108	108	30	30	78												3
+	Б1.В.ДВ.02	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02**	**7**				4	**4**	**144**	**144**	**34**	**34**	**74**	**36**								4			
+	Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	7				4	4	144	144	34	34	74	36								4			
-	Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	7				4	4	144	144	34	34	74	36								4			
+	Б1.В.ДВ.03	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03**	**А**				5	**5**	**180**	**180**	**30**	**30**	**114**	**36**											5
+	Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	А				5	5	180	180	30	30	114	36											5
-	Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	А				5	5	180	180	30	30	114	36											5
+	Б1.В.ДВ.04	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04**	**9**				5	**5**	**180**	**180**	**68**	**68**	**76**	**36**										5	
+	Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
-	Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
+	Б1.В.ДВ.05	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05**	**5**				5	**5**	**180**	**180**	**34**	**34**	**110**	**36**						5					
+	Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	5				5	5	180	180	34	34	110	36						5					
-	Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	5				5	5	180	180	34	34	110	36						5					
+	Б1.В.ДВ.06	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06**		**8**			3	**3**	**108**	**108**	**68**	**68**	**40**										3		
+	Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия		8			3	3	108	108	68	68	40										3		
-	Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело		8			3	3	108	108	68	68	40										3		
+	Б1.В.ДВ.07	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07**		**6**			3	**3**	**108**	**108**	**68**	**68**	**40**								3				
+	Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе		6			3	3	108	108	68	68	40								3				
-	Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика		6			3	3	108	108	68	68	40								3				
+	Б1.В.ДВ.08	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08**	**6**				6	**6**	**216**	**216**	**51**	**51**	**129**	**36**							6				
+	Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	6				6	6	216	216	51	51	129	36							6				
-	Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	6				6	6	216	216	51	51	129	36							6				
Блок 2.Практика							22	22	792	792	2	2	754	36			4		6		6				6
Обязательная часть							4	4	144	144			144				4								
+	Б2.О.01	**Учебная практика**			**2**		4	**4**	**144**	**144**			**144**				4								
+	Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика			2		4	4	144	144			144				4								

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

Закрепленная кафедра	
Код	Наименование

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

-	-	-	Форма контроля				з.е.		Итого акад.часов							Курс 1		Курс 2		Курс 3		Курс 4		Курс 5	
																Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Экспертное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Контроль	Пр. подгот	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.
Часть, формируемая участниками образовательных отношений							18	18	648	648	2	2	610	36					6		6				6
+	Б2.В.01	**Производственная практика**			**46А**		18	**18**	**648**	**648**	**2**	**2**	**610**	**36**					6		6				6
+	Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика			4		6	6	216	216			216						6						
+	Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика			6		6	6	216	216			216								6				
+	Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика			А		6	6	216	216	2	2	178	36											6
Блок 3.Государственная итоговая аттестация							9	9	324	324	22	22	230	72											9
+	Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	А				3	3	108	108	2	2	70	36											3
+	Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	А				6	6	216	216	20	20	160	36											6
ФТД.Факультативные дисциплины							4	4	144	144	102	102	42				2				2				
+	ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе		2			2	2	72	72	68	68	4				2								
+	ФТД.02	Менеджмент в торговле		6			2	2	72	72	34	34	38								2				

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

Закрепленная кафедра	
Код	Наименование

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

-	-	-	Форма контроля				з.е.		-	Итого акад.часов				
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Контроль
Блок 1.Дисциплины (модули)							209	209		7852	7852	2974	4005	873
Обязательная часть							86	86		3424	3424	1429	1617	378
+	Б1.О.01	Иностранный язык	4	123			9	9	36	324	324	68	220	36
+	Б1.О.02	История России	1				4	4	36	144	144	34	74	36
+	Б1.О.03	Экономическая теория	2	1			8	8	36	288	288	136	98	54
+	Б1.О.04	Математический анализ		1			2	2	36	72	72	51	21	
+	Б1.О.05	Философия	3				4	4	36	144	144	34	56	54
+	Б1.О.06	Математические методы в экономике		3			3	3	36	108	108	34	74	
+	Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности		2			2	2	36	72	72	51	21	
+	Б1.О.08	Статистика		5			2	2	36	72	72	51	21	
+	Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит		4			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	А				7	7	36	252	252	30	186	36
+	Б1.О.11	Торговое дело	4				4	4	36	144	144	68	40	36
+	Б1.О.12	Основы права	1				6	6	36	216	216	34	146	36
+	Б1.О.13	Основы предпринимательства	3				5	5	36	180	180	68	58	54
+	Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности		2			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.О.15	Основы военной подготовки		3			3	3	36	108	108	34	74	
+	Б1.О.16	Физическая культура и спорт		2			2	2	36	72	72	34	38	
+	Б1.О.17	Русский язык и культура речи		3			3	3	36	108	108	17	91	
+	Б1.О.18	Обучение служением		1			2	2	36	72	72	34	38	
+	Б1.О.19	Общая социальная психология		2			2	2	36	72	72	68	4	
+	Б1.О.20	Чеченский язык		1			2	2	36	72	72	17	55	
+	Б1.О.21	История народов Чечни	1				4	4	36	144	144	34	74	36
+	Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика		1			3	3	36	108	108	34	74	
+	Б1.О.23	Основы российской государственности		2			3	3	36	108	108	68	40	
+	Б1.О.ДВ.01	**Элективные дисциплины (модули) по физической культуре и спорту**		**6**						**328**	**328**	**328**		
+	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		6						328	328	328		
-	Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол		6						328	328	328		
-	Б1.О.ДВ.01.03	Плавание		6						328	328	328		
-	Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис		6						328	328	328		
-	Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка		6						328	328	328		
-	Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба		6						328	328	328		
-	Б1.О.ДВ.01.07	Футбол		6						328	328	328		
Часть, формируемая участниками образовательных отношений							123	123		4428	4428	1545	2388	495
+	Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	7	56		7	10	10	36	360	360	153	171	36
+	Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей		8			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок		5			3	3	36	108	108	34	74	
+	Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	8	7			9	9	36	324	324	102	186	36
+	Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	7	6		7	8	8	36	288	288	85	167	36
+	Б1.В.06	Мерчандайзинг		9			3	3	36	108	108	36	72	

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 1																		Курс 2																	
Семестр 1									Семестр 2									Семестр 3									Семестр 4								
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль
30	1134	153		258			615	108	18	702	136	34	207			271	54	23	882	119		207			448	108	19	738	119		241			270	108
30	1134	153		258			615	108	18	702	136	34	207			271	54	20	774	85		173			408	108	9	378	51		139			116	72
2	72			17			55		3	108			17			91		2	72			17			55		2	72			17			19	36
4	144	17		17			74	36																											
3	108	34		34			40		5	180	34		34			58	54																		
2	72	17		34			21																												
																		4	144	17		17			56	54									
																		3	108	17		17			74										
									2	72	17	34				21																			
																											3	108	17		34			57	
																											4	144	34		34			40	36
6	216	17		17			146	36																											
																		5	180	34		34			58	54									
									3	108	17		34			57																			
																		3	108	17		17			74										
2	72	17		17			38																												
																		3	108			17			91										
2	72	17		17			38																												
									2	72	34		34			4																			
2	72			17			55																												
4	144	17		17			74	36																											
3	108	17		17			74																												
									3	108	34		34			40																			
	54			**54**						**54**			**54**						**54**			**54**						**54**			**54**				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
	54			54						54			54						54			54						54			54				
																		3	108	34		34			40		10	360	68		102			154	36

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 3																		Курс 4																	
Семестр 5									Семестр 6									Семестр 7									Семестр 8								
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль
20	774	102		190			410	72	22	850	119	17	211			467	36	22	792	102		153			393	144	18	648	112		156			281	99
2	126	17		88			21			58			58																						
2	72	17		34			21																												
	54			**54**						**58**			**58**																						
	54			54						58			58																						
	54			54						58			58																						
	54			54						58			58																						
	54			54						58			58																						
	54			54						58			58																						
	54			54						58			58																						
	54			54						58			58																						
18	648	85		102			389	72	22	792	119	17	153			467	36	22	792	102		153			393	144	18	648	112		156			281	99
3	108	17		34			57		3	108	17		34			57		4	144	17		34			57	36									
																											3	108	17		34			57	
3	108	17		17			74																												
																		3	108	17		17			74		6	216	34		34			112	36
									4	144	17		17			110		4	144	17		34			57	36									

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 5																		Закрепленная кафедра		-
Семестр 9									Семестр А											
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	Код	Наименование	Компетенции
16	576	104		104			296	72	21	756	50		80			554	72			
									7	252	10		20			186	36			
																				УК-4.1; УК-4.4
																				УК-5.2
																				УК-10.1
																				УК-1..2; УК-1..3
																				УК-5.1; ОПК-1.3
																				УК-1..3; ОПК-5.2
																				УК-3..1; ОПК-6.1; ОПК-6.2
																				УК-10.4; ОПК-2.1; ОПК-2.2
																				УК-10.2; УК-10.3
									7	252	10		20			186	36			УК-4.3; ОПК-5.3
																				УК-1..1; ОПК-1.1; ОПК-1.2
																				УК-2..2; УК-11.1; УК-11.2
																				УК-3..2; УК-6.2
																				УК-8.1
																				УК-7.1; УК-8.2
																				УК-7.2
																				УК-4.2
																				УК-2..1; УК-6.1
																				УК-9.1; УК-9.2
																				УК-4.3
																				УК-5.4
																				УК-5.3
																				УК-11.3
																				УК-7.2
																				УК-7.2
																				УК-7.2
																				УК-7.2
																				УК-7.2
																				УК-7.2
																				УК-7.2
																				УК-7.2
16	576	104		104			296	72	14	504	40		60			368	36			
																				ОПК-3.1; ПК-2.6
																				ОПК-3.2; ПК-3.4
																				ОПК-5.2; ПК-5.1
																				ПК-2.1
																				ОПК-2.1; ПК-7.1
3	108	18		18			72													ПК-4.4

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

-	-	-	Форма контроля				з.е.		-	Итого акад.часов				
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Контроль
+	Б1.В.07	Биржевое дело		9			3	3	36	108	108	36	72	
+	Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	5				5	5	36	180	180	34	110	36
+	Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	8				3	3	36	108	108	51	30	27
+	Б1.В.10	Бизнес-планирование		7			3	3	36	108	108	34	74	
+	Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД		А			6	6	36	216	216	40	176	
+	Б1.В.12	Международная торговля		5			2	2	36	72	72	34	38	
+	Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	8				3	3	36	108	108	30	42	36
+	Б1.В.14	Налоги и налогообложение		6			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	7	6			7	7	36	252	252	85	131	36
+	Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения		4			2	2	36	72	72	68	4	
+	Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)		4			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	9				5	5	36	180	180	68	76	36
+	Б1.В.19	Маркетинг	4	3			8	8	36	288	288	119	133	36
+	Б1.В.ДВ.01	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01**		**А**			3	**3**		**108**	**108**	**30**	**78**	
+	Б1.В.ДВ.01.01	Страхование		А			3	3	36	108	108	30	78	
-	Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты		А			3	3	36	108	108	30	78	
+	Б1.В.ДВ.02	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02**	**7**				4	**4**		**144**	**144**	**34**	**74**	**36**
+	Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	7				4	4	36	144	144	34	74	36
-	Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	7				4	4	36	144	144	34	74	36
+	Б1.В.ДВ.03	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03**	**А**				5	**5**		**180**	**180**	**30**	**114**	**36**
+	Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	А				5	5	36	180	180	30	114	36
-	Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	А				5	5	36	180	180	30	114	36
+	Б1.В.ДВ.04	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04**	**9**				5	**5**		**180**	**180**	**68**	**76**	**36**
+	Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	9				5	5	36	180	180	68	76	36
-	Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	9				5	5	36	180	180	68	76	36
+	Б1.В.ДВ.05	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05**	**5**				5	**5**		**180**	**180**	**34**	**110**	**36**
+	Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	5				5	5	36	180	180	34	110	36
-	Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	5				5	5	36	180	180	34	110	36
+	Б1.В.ДВ.06	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06**		**8**			3	**3**		**108**	**108**	**68**	**40**	
+	Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия		8			3	3	36	108	108	68	40	
-	Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело		8			3	3	36	108	108	68	40	
+	Б1.В.ДВ.07	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07**		**6**			3	**3**		**108**	**108**	**68**	**40**	
+	Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе		6			3	3	36	108	108	68	40	
-	Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика		6			3	3	36	108	108	68	40	
+	Б1.В.ДВ.08	**Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08**	**6**				6	**6**		**216**	**216**	**51**	**129**	**36**
+	Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	6				6	6	36	216	216	51	129	36
-	Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	6				6	6	36	216	216	51	129	36
Блок 2.Практика							22	22		792	792	2	754	36
Обязательная часть							4	4		144	144		144	

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 1																		Курс 2																	
Семестр 1									Семестр 2									Семестр 3									Семестр 4								
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль
																											2	72	34		34			4	
																											3	108	17		34			57	
																		3	108	34		34			40		5	180	17		34			93	36
									4	144						144											6	216						216	
									4	144						144																			

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 3																		Курс 4																	
Семестр 5									Семестр 6									Семестр 7									Семестр 8								
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль
5	180	17		17			110	36																											
																											3	108	17		34			30	27
																		3	108	17		17			74										
2	72	17		17			38																												
																											3	108	10		20			42	36
									3	108	17		34			57																			
									3	108	17	17				74		4	144	17		34			57	36									
																		4	**144**	**17**		**17**			**74**	**36**									
																		4	144	17		17			74	36									
																		4	144	17		17			74	36									
5	**180**	**17**		**17**			**110**	**36**																											
5	180	17		17			110	36																											
5	180	17		17			110	36																											
																											3	**108**	**34**		**34**			**40**	
																											3	108	34		34			40	
																											3	108	34		34			40	
									3	**108**	**34**		**34**			**40**																			
									3	108	34		34			40																			
									3	108	34		34			40																			
									6	**216**	**17**		**34**			**129**	**36**																		
									6	216	17		34			129	36																		
									6	216	17		34			129	36																		
									6	216						216																			

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 5																		Закрепленная кафедра		-
Семестр 9									Семестр А											
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	Код	Наименование	Компетенции
3	108	18		18			72													ОПК-6.2; ПК-6..5
																				ОПК-4.2; ПК-5.2
																				ПК-1.1; ПК-3.1
																				ОПК-4.3; ПК-4.2
									6	216	20		20			176				ОПК-1.2; ПК-7.3
																				ОПК-5.1; ПК-3.1
																				ПК-1.5
																				ОПК-4.1; ПК-7.4
																				ПК-1.3; ПК-6..2
																				ОПК-1.1; ПК-1.4
																				ПК-5.3; ПК-7.4
5	180	34		34			76	36												ОПК-5.3; ПК-2.3
																				ОПК-3.3; ПК-4.3
									3	**108**	**10**		**20**			**78**				**ОПК-1.3; ПК-6..4**
									3	108	10		20			78				ОПК-1.3; ПК-6..4
									3	108	10		20			78				ОПК-1.3; ПК-6..4
																				ПК-2.4; ПК-6..1
																				ПК-2.4; ПК-6..1
																				ПК-2.4; ПК-6..1
									5	**180**	**10**		**20**			**114**	**36**			**ОПК-6.2; ПК-2.5**
									5	180	10		20			114	36			ОПК-6.2; ПК-2.5
									5	180	10		20			114	36			ОПК-6.2; ПК-2.5
5	**180**	**34**		**34**			**76**	**36**												**ОПК-2.2; ПК-1.2**
5	180	34		34			76	36												ОПК-2.2; ПК-1.2
5	180	34		34			76	36												ОПК-2.2; ПК-1.2
																				ПК-2.2
																				ПК-2.2
																				ПК-2.2
																				ПК-3.1
																				ПК-3.1
																				ПК-3.1
																				ПК-6..6
																				ПК-6..6
																				ПК-6..6
																				ПК-3.2; ПК-3.3
																				ПК-3.2; ПК-3.3
																				ПК-3.2; ПК-3.3
									6	216				2		178	36			

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

-	-	-	Форма контроля				з.е.		-	Итого акад.часов				
Считать в плане	Индекс	Наименование	Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Контроль
+	Б2.О.01	**Учебная практика**			**2**		4	**4**		**144**	**144**		**144**	
+	Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика			2		4	4	36	144	144		144	
Часть, формируемая участниками образовательных отношений							18	18		648	648	2	610	36
+	Б2.В.01	**Производственная практика**			**46А**		18	**18**		**648**	**648**	**2**	**610**	**36**
+	Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика			4		6	6	36	216	216		216	
+	Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика			6		6	6	36	216	216		216	
+	Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика			А		6	6	36	216	216	2	178	36
Блок 3.Государственная итоговая аттестация							9	9		324	324	22	230	72
+	Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	А				3	3	36	108	108	2	70	36
+	Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	А				6	6	36	216	216	20	160	36
ФТД.Факультативные дисциплины							4	4		144	144	102	42	
+	ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе		2			2	2	36	72	72	68	4	
+	ФТД.02	Менеджмент в торговле		6			2	2	36	72	72	34	38	

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 1																		Курс 2																	
Семестр 1									Семестр 2									Семестр 3									Семестр 4								
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль
									4	**144**						**144**																			
									4	144						144																			
																											6	216						216	
																											6	**216**						**216**	
																											6	216						216	
									2	72	34		34			4																			
									2	72	34		34			4																			

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 3																		Курс 4																	
Семестр 5									Семестр 6									Семестр 7									Семестр 8								
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль
									6	216						216																			
									6	**216**						**216**																			
									6	216						216																			
									2	72	17		17			38																			
									2	72	17		17			38																			

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

Курс 5																		Закрепленная кафедра		-
Семестр 9									Семестр А											
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контроль	Код	Наименование	Компетенции
																				УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
																				УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
									6	216				2		178	36			
									6	**216**				**2**		**178**	**36**			**ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4**
																				ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6
																				ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4
									6	216				2		178	36			ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
									9	324				22		230	72			
									3	108				2		70	36			УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4
									6	216				20		160	36			УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
																				ПК-2.4
																				УК-2..1

СПРАВОЧНИК КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Индекс	Содержание	Тип
УК-1.	Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	-
УК-1..1	Осуществляет поиск необходимой информации, опираясь на результаты анализа поставленной задачи	-
Б1.О.11	Торговое дело	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-1..2	Разрабатывает варианты решения проблемной ситуации на основе критического анализа доступных источников информации	-
Б1.О.04	Математический анализ	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-1..3	Выбирает оптимальный вариант решения задачи, аргументируя свой выбор	-
Б1.О.04	Математический анализ	
Б1.О.06	Математические методы в экономике	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-2.	Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	-
УК-2..1	Понимает базовые принципы постановки задач и выработки решений	-
Б1.О.18	Обучение служением	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
ФТД.02	Менеджмент в торговле	
УК-2..2	Выбирает оптимальные способы решения задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	-
Б1.О.12	Основы права	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-3.	Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	-
УК-3..1	Понимает основные аспекты межличностных и групповых коммуникаций	-
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
УК-3..2	Применяет методы командного взаимодействия	-
Б1.О.13	Основы предпринимательства	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4	Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	УК
УК-4.1	Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль и средства взаимодействия в общении с деловыми партнерами	-
Б1.О.01	Иностранный язык	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4.2	Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	-
Б1.О.17	Русский язык и культура речи	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4.3	Использует диалог для сотрудничества в социальной и профессиональной сферах	-
Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	
Б1.О.20	Чеченский язык	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4.4	Умеет выполнять перевод профессиональных текстов с иностранного(-ых) на государственный язык РФ и с государственного языка РФ на иностранный(-ые)	-
Б1.О.01	Иностранный язык	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-5	Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	УК
УК-5.1	Имеет базовые представления о межкультурном разнообразии общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	-
Б1.О.05	Философия	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
УК-5.2	Толерантно воспринимает социальные и культурные различия, уважительно и бережно относиться к историческому наследию и культурным традициям в социально-историческом, этическом и философском контекстах	-
Б1.О.02	История России	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-5.3	Демонстрирует уважительное отношение к социокультурным традициям различных социальных групп, этносов и концессий, включая мировые религии, философские и этические учения	-
Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-5.4	Находит и использует необходимую для саморазвития и взаимодействия с другими людьми информацию о культурных особенностях и традициях различных социальных групп	-
Б1.О.21	История народов Чечни	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-6	Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	УК
УК-6.1	Определяет задачи саморазвития и профессионального роста и реализует намеченные цели деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста	-
Б1.О.18	Обучение служением	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-6.2	Понимает важность планирования целей собственной деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста, временной перспективы развития деятельности и требований рынка	-
Б1.О.13	Основы предпринимательства	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-7	Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности	УК
УК-7.1	Рассматривает нормы здорового образа жизни как основу для полноценной социальной и профессиональной деятельности	-
Б1.О.15	Основы военной подготовки	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	

Индекс	Содержание	Тип
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-7.2	Выбирает и использует здоровьесберегающие технологии физической культуры для укрепления организма в целях осуществления полноценной профессиональной и другой деятельности	-
Б1.О.16	Физическая культура и спорт	
Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол	
Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол	
Б1.О.ДВ.01.03	Плавание	
Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис	
Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка	
Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба	
Б1.О.ДВ.01.07	Футбол	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-8	Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	УК
УК-8.1	Применяет теоретические и практические знания и навыки для обеспечения безопасных условий жизнедеятельности в бытовой и профессиональной сферах	-
Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-8.2	Осуществляет оперативные действия по предотвращению возникновения чрезвычайных ситуаций и/или их последствий, в том числе при угрозе и возникновении военных конфликтов	-
Б1.О.15	Основы военной подготовки	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-9	Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	УК
УК-9.1	Понимает понятие инклюзивной компетентности, ее компоненты и структуру, особенности применения базовых дефектологических знаний в социальной и профессиональной сферах	-
Б1.О.19	Общая социальная психология	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-9.2	Владеет навыками взаимодействия в социальной и профессиональной сферах с лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами	-
Б1.О.19	Общая социальная психология	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10	Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	УК
УК-10.1	Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике	-
Б1.О.03	Экономическая теория	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10.2	Применяет методы экономического и финансового планирования для принятия обоснованных решений в различных областях жизнедеятельности	-
Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10.3	Использует финансовые инструменты для управления личными финансами, контролирует собственные экономические и финансовые риски	-
Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10.4	Применяет методы получения статистической информации о социально-экономических явлениях и ее обобщения, методологии и методики исчисления важнейших статистических аналитических показателей социально-экономических процессов	-
Б1.О.08	Статистика	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-11	Способен формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению	УК
УК-11.1	Умеет анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы о противодействии коррупционному поведению	-
Б1.О.12	Основы права	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-11.2	Знает сущность коррупционного поведения и его взаимосвязь с социальными, экономическими, политическими и иными условиями	-
Б1.О.12	Основы права	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-11.3	Реализует гражданские права и осознанно участвует в жизни общества	-
Б1.О.23	Основы российской государственности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-1	Способен применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах;	ОПК
ОПК-1.1	Способен получать качественную экономическую и управленческую информацию, объективно ее оценивать	-
Б1.О.11	Торговое дело	
Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-1.2	Способен применять знания экономической и управленческой теории в практической деятельности	-
Б1.О.11	Торговое дело	
Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-1.3	Способен решать оперативные и тактические задачи в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-правленческой сферах	-
Б1.О.05	Философия	
Б1.В.ДВ.01.01	Страхование	
Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-2	Способен осуществлять сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения оперативных и тактических задач в сфере профессиональной деятельности;	ОПК
ОПК-2.1	Способен осуществлять сбор, обработку и анализ социально-экономической и управленческой информации	-
Б1.О.08	Статистика	
Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ОПК-2.2	Способен подготовить аналитический материал с учетом современных подходов к организации профессиональной деятельности	-
Б1.О.08	Статистика	
Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	
Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-3	Способен анализировать и содержательно объяснять природу торгово-экономических процессов;	ОПК
ОПК-3.1	Способен анализировать торгово-экономические процессы и отношения, понимать причины сбоев в механизмах их развития	-
Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-3.2	Способен понимать и содержательно объяснять природу торгово-экономических процессов	-
Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-3.3	Способен адаптировать торгово-экономические процессы к тенденциям развития профессиональной деятельности	-
Б1.В.19	Маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-4	Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности;	ОПК
ОПК-4.1	Способен получать информацию о финансово-хозяйственной деятельности предприятия, организации	-
Б1.В.14	Налоги и налогообложение	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-4.2	Способен разрабатывать финансово-экономическое обоснование работы, проекта, решения	-
Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-4.3	Способен принимать обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности	-

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.10	Бизнес-планирование	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-5	Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач.	ОПК
ОПК-5.1	Способен анализировать и учитывать требования к программному обеспечению и информационной безопасности	-
Б1.В.12	Международная торговля	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-5.2	Способен использовать современные информационные технологии и программные средства в профессиональной деятельности	-
Б1.О.06	Математические методы в экономике	
Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-5.3	Способен организовать информационное обеспечение профессиональной деятельности как необходимое условие оптимизации организационно-управленческих решений	-
Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	
Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-6	Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности.	ОПК
ОПК-6.1	Способен понимать принципы работы и применения современных информационных технологий	-
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-6.2	Способен использовать современные информационные технологии для решения задач профессиональной деятельности	-
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	
Б1.В.07	Биржевое дело	
Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	
Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-1	Способен проводить маркетинговое исследование с использованием инструментов комплекса маркетинга	-
ПК-1.1	Способен анализировать нормативные правовые акты, регулирующие маркетинговую деятельность	-
Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.2	Способен определять подходящие маркетинговые инструменты и применять их для проведения маркетингового исследования	-
Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	
Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.3	Способен систематизировать и обобщать большие объемы первичной и вторичной маркетинговой информации	-
Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.4	Способен анализировать текущую рыночную конъюнктуру	-
Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.5	Способен готовить и публиковать мультимедиаконтент в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"	-
Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2	Способен разрабатывать, тестировать и внедрять инновационные товары (услуги), создавать нематериальные активы (бренды) и управлять ими в организации	-
ПК-2.1	Способен разрабатывать и тестировать товары (услуги), создавать нематериальные активы (бренды)	-
Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ПК-2.2	Способен реализовать программы повышения потребительской лояльности к товарам (услугам, брендам) организации	-
Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	
Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2.3	Способен разрабатывать и реализовывать конкурентоспособную товарную политику организации	-
Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2.4	Способен организовывать обратную связь с клиентами с применением методов, инструментов и цифровых технологий для повышения достоверности оценки клиентского опыта	-
Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	
Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе	
ПК-2.5	Способен понимать и анализировать проблемы пользователей, проявлять гибкость в принятии решений, применять креативность, критическое мышление, настойчивость в достижении целей, инициативность	-
Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	
Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2.6	Способен определять конкурентоспособный ассортимент товаров и услуг организации	-
Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3	Способен разработать, внедрить и совершенствовать системы распределения (дистрибуции) и сбытовой политики в организации	-
ПК-3.1	Способен применять нормы законодательства Российской Федерации и международного права в области маркетинговой деятельности, стандарты и этические принципы, регулирующие сбытовую деятельность организации	-
Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	
Б1.В.12	Международная торговля	

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	
Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3.2	Способен создавать каналы распределения (дистрибуции) и внедрять сбытовую политику организации	-
Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	
Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3.3	Способен совершенствовать сбытовую политику организации	-
Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	
Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3.4	Анализировать конфликты в каналах продаж, разрабатывать меры по оптимизации системы распределения (дистрибуции) и предупреждению будущих конфликтов	-
Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-4	Способен разрабатывать, внедрять и совершенствовать систему маркетинговых коммуникаций в организации	-
ПК-4.1	Способен разработать технические задания и предложения по формированию фирменного стиля и рекламной продукции организации	-
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-4.2	Способен улучшать бизнес-процессы организации в области коммуникационной политики	-
Б1.В.10	Бизнес-планирование	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-4.3	Способен совершенствовать систему маркетинговых коммуникаций в организации	-
Б1.В.19	Маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ПК-4.4	Способен разрабатывать меры по стимулированию каналов продаж, оценивать действующую систему стимулирования каналов продаж и предлагать меры по повышению ее результативности	-
Б1.В.06	Мерчандайзинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-5	Способен разрабатывать маркетинговую стратегию организации	-
ПК-5.1	Способен работать в рамках процессов облачных технологий бэк-офиса, открытого исходного кода мидл-офиса, а также фронт-офиса	-
Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-5.2	Способен разрабатывать методы управления проектами	-
Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-5.3	Способен развивать систему стратегического управления маркетинговой деятельностью	-
Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6.	Способен анализировать обосновывать и выбирать решения	-
ПК-6..1	Способен рассчитывать прямые и косвенные налоги в составе цены	-
Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	
Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..2	Способен использовать различные методы расчета цен на товары, работы, услуги, в том числе затратные методы, рыночные методы, параметрические методы, и информационные интеллектуальные технологии для формирования диапазона цен на товары, работы, услуги	-
Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..3	Знает налоговое законодательство Российской Федерации	-
Б2.В.01	Производственная практика	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..4	Способен выявлять и оценивать маркетинговые риски	-
Б1.В.ДВ.01.01	Страхование	
Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..5	Способен анализировать внутренние/внешние факторы и условия, влияющие на деятельность организации	-
Б1.В.07	Биржевое дело	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..6	Способен анализировать требования заинтересованных сторон с точки зрения критериев качества, определяемых выбранными подходами	-
Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе	
Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7	Способен формировать диапазон цен на товары, работы и услуги	-
ПК-7.1	Способен использовать различные методы расчета цен на товары, работы, услуги, в том числе затратные методы, рыночные методы, параметрические методы, и информационные интеллектуальные технологии для формирования диапазона цен на товары, работы, услуги	-
Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7.2	Способен рассчитать себестоимость товаров, работ, услуг	-
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7.3	Способен применять соответствующие тарифы, коэффициенты и нормативы для расчета цен на товары, работы, услуги	-
Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7.4	Рассчитывать показатели рентабельности и норму прибыли	-

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.14	Налоги и налогообложение	
Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.3; ПК-7.4
Б1.О	Обязательная часть	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.О.01	Иностранный язык	УК-4.1; УК-4.4
Б1.О.02	История России	УК-5.2
Б1.О.03	Экономическая теория	УК-10.1
Б1.О.04	Математический анализ	УК-1..2; УК-1..3
Б1.О.05	Философия	УК-5.1; ОПК-1.3
Б1.О.06	Математические методы в экономике	УК-1..3; ОПК-5.2
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	УК-3..1; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.О.08	Статистика	УК-10.4; ОПК-2.1; ОПК-2.2
Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит	УК-10.2; УК-10.3
Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	УК-4.3; ОПК-5.3
Б1.О.11	Торговое дело	УК-1..1; ОПК-1.1; ОПК-1.2
Б1.О.12	Основы права	УК-2..2; УК-11.1; УК-11.2
Б1.О.13	Основы предпринимательства	УК-3..2; УК-6.2
Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности	УК-8.1
Б1.О.15	Основы военной подготовки	УК-7.1; УК-8.2
Б1.О.16	Физическая культура и спорт	УК-7.2
Б1.О.17	Русский язык и культура речи	УК-4.2
Б1.О.18	Обучение служением	УК-2..1; УК-6.1
Б1.О.19	Общая социальная психология	УК-9.1; УК-9.2
Б1.О.20	Чеченский язык	УК-4.3
Б1.О.21	История народов Чечни	УК-5.4
Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика	УК-5.3
Б1.О.23	Основы российской государственности	УК-11.3
Б1.О.ДВ.01	Элективные дисциплины (модули) по физической культуре и спорту	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.03	Плавание	УК-7.2

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.07	Футбол	УК-7.2
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.3; ПК-7.4
Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	ОПК-3.1; ПК-2.6
Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей	ОПК-3.2; ПК-3.4
Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	ОПК-5.2; ПК-5.1
Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	ПК-2.1
Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	ОПК-2.1; ПК-7.1
Б1.В.06	Мерчандайзинг	ПК-4.4
Б1.В.07	Биржевое дело	ОПК-6.2; ПК-6..5
Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	ОПК-4.2; ПК-5.2
Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	ПК-1.1; ПК-3.1
Б1.В.10	Бизнес-планирование	ОПК-4.3; ПК-4.2
Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД	ОПК-1.2; ПК-7.3
Б1.В.12	Международная торговля	ОПК-5.1; ПК-3.1
Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	ПК-1.5
Б1.В.14	Налоги и налогообложение	ОПК-4.1; ПК-7.4
Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	ПК-1.3; ПК-6..2
Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения	ОПК-1.1; ПК-1.4
Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)	ПК-5.3; ПК-7.4
Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	ОПК-5.3; ПК-2.3
Б1.В.19	Маркетинг	ОПК-3.3; ПК-4.3
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01	ОПК-1.3; ПК-6..4
Б1.В.ДВ.01.01	Страхование	ОПК-1.3; ПК-6..4
Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты	ОПК-1.3; ПК-6..4
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	ПК-2.4; ПК-6..1
Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	ПК-2.4; ПК-6..1
Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	ПК-2.4; ПК-6..1
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	ОПК-6.2; ПК-2.5
Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	ОПК-6.2; ПК-2.5
Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	ОПК-6.2; ПК-2.5

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	ОПК-2.2; ПК-1.2
Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	ОПК-2.2; ПК-1.2
Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	ОПК-2.2; ПК-1.2
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	ПК-2.2
Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	ПК-2.2
Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	ПК-2.2
Б1.В.ДВ.06	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06	ПК-3.1
Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	ПК-3.1
Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело	ПК-3.1
Б1.В.ДВ.07	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07	ПК-6..6
Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе	ПК-6..6
Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика	ПК-6..6
Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08	ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	ПК-3.2; ПК-3.3
Б2	Практика	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б2.О	Обязательная часть	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
Б2.О.01	Учебная практика	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б2.В.01	Производственная практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б3	Государственная итоговая аттестация	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
ФТД	Факультативные дисциплины	УК-2..1; ПК-2.4
ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе	ПК-2.4
ФТД.02	Менеджмент в торговле	УК-2..1

Индекс	Наименование	Компетенции	Требования к образованию

СОПОСТАВЛЕНИЕ ПРОФ.СТАНДАРТОВ С КОМПЕТЕНЦИЯМИ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Индекс	Содержание

КУРС 1 Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

№	Индекс	Наименование	Семестр 1												Семестр 2												Итого за курс												Каф.	Семестр
			Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель		
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль	Всего			
ИТОГО (с факультативами)				**1134**									**30**	19 1/6		**918**									**24**	20		**2052**									**54**	39 1/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				**1134**									**30**			**846**									**22**			**1980**									**52**			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		**57.2**												**43.5**												**50.4**												
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		**49.9**												**18**												**34**												
		Ауд. нагр. (ОП)		**21**												**19**												**20**												
		Конт. раб. (ОП)		**21**												**19**												**20**												
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)		**3.2**												**3.2**												**3.2**												
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ) И РАССРЕД. ПРАКТИКИ				**1080**	**357**	**153**		**204**			**615**	**108**	**30**	ТО: 17 Э: 2 1/6		**792**	**323**	**136**	**34**	**153**			**415**	**54**	**22**	ТО: 17 Э: 3		**1872**	**680**	**289**	**34**	**357**			**1030**	**162**	**52**	ТО: 34 Э: 5 1/6		
1	Б1.О.01	Иностранный язык	За	**72**	17			17			55		2		За	**108**	17			17			91		3		За(2)	**180**	34			34			146		5			1234
2	Б1.О.02	История России	Эк	**144**	34	17		17			74	36	4														Эк	**144**	34	17		17			74	36	4			1
3	Б1.О.03	Экономическая теория	За	**108**	68	34		34			40		3		Эк	**180**	68	34		34			58	54	5		Эк За	**288**	136	68		68			98	54	8			12
4	Б1.О.04	Математический анализ	За	**72**	51	17		34			21		2														За	**72**	51	17		34			21		2			1
5	Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности													За	**72**	51	17	34				21		2		За	**72**	51	17	34				21		2			2
6	Б1.О.12	Основы права	Эк	**216**	34	17		17			146	36	6														Эк	**216**	34	17		17			146	36	6			1
7	Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности													За	**108**	51	17		34			57		3		За	**108**	51	17		34			57		3			2
8	Б1.О.16	Физическая культура и спорт		**72**	34	17		17			38		2		За												За	**72**	34	17		17			38		2			1
9	Б1.О.18	Обучение служением	За	**72**	34	17		17			38		2														За	**72**	34	17		17			38		2			1
10	Б1.О.19	Общая социальная психология													За	**72**	68	34		34			4		2		За	**72**	68	34		34			4		2			2
11	Б1.О.20	Чеченский язык	За	**72**	17			17			55		2														За	**72**	17			17			55		2			1
12	Б1.О.21	История народов Чечни	Эк	**144**	34	17		17			74	36	4														Эк	**144**	34	17		17			74	36	4			1
13	Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика	За	**108**	34	17		17			74		3														За	**108**	34	17		17			74		3			1
14	Б1.О.23	Основы российской государственности													За	**108**	68	34		34			40		3		За	**108**	68	34		34			40		3			2
15	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
16	*Б1.О.ДВ.01.02*	*Баскетбол*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
17	*Б1.О.ДВ.01.03*	*Плавание*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
18	*Б1.О.ДВ.01.04*	*Настольный теннис*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
19	*Б1.О.ДВ.01.05*	*Общая физическая подготовка*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
20	*Б1.О.ДВ.01.06*	*Вольная борьба*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
21	*Б1.О.ДВ.01.07*	*Футбол*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108								123456
22	**Б2.О.01**	**Учебная практика**													ЗаО	**144**							144		4		ЗаО	**144**							144		4			2
23	**Б2.О.01.01(У)**	**Ознакомительная практика**													ЗаО	**144**							144		4		ЗаО	**144**							144		4			2
24	ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе													За	**72**	68	34		34			4		2		За	**72**	68	34		34			4		2			2
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(3) За(6)												Эк За(7) ЗаО												Эк(4) За(13) ЗаО													
ПРАКТИКИ		(План)																																						
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ		(План)																																						
КАНИКУЛЫ														3												7 5/6												10 5/6		

КУРС 2 Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

№	Индекс	Наименование	Семестр 3												Семестр 4												Итого за курс												Каф.	Семестр
			Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель		
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль	Всего			
ИТОГО (с факультативами)				**882**									**23**	19 1/6		**954**									**25**	20 2/6		**1836**									**48**	39 3/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				**882**									**23**			**954**									**25**			**1836**									**48**			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		**42.4**												**46.6**												**44.5**												
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		**49.9**												**32.4**												**41.2**												
		Ауд. нагр. (ОП)		**16**												**18**												**17**												
		Конт. раб. (ОП)		**16**												**18**												**17**												
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)		**3.2**												**3.2**												**3.2**												
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ) И РАССРЕД. ПРАКТИКИ				**828**	**272**	**119**		**153**			**448**	**108**	**23**	ТО: 17 Э: 2 1/6		**900**	**306**	**119**		**187**			**486**	**108**	**25**	ТО: 17 Э: 3 1/3		**1728**	**578**	**238**		**340**			**934**	**216**	**48**	ТО: 34 Э: 5 1/2		
1	Б1.О.01	Иностранный язык	За	**72**	17			17			55		2		Эк	**72**	17			17			19	36	2		Эк За	**144**	34			34			74	36	4		1234
2	Б1.О.05	Философия	Эк	**144**	34	17		17			56	54	4														Эк	**144**	34	17		17			56	54	4		3
3	Б1.О.06	Математические методы в экономике	За	**108**	34	17		17			74		3														За	**108**	34	17		17			74		3		3
4	Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит													За	**108**	51	17		34			57		3		За	**108**	51	17		34			57		3		4
5	Б1.О.11	Торговое дело													Эк	**144**	68	34		34			40	36	4		Эк	**144**	68	34		34			40	36	4		4
6	Б1.О.13	Основы предпринимательства	Эк	**180**	68	34		34			58	54	5														Эк	**180**	68	34		34			58	54	5		3
7	Б1.О.15	Основы военной подготовки	За	**108**	34	17		17			74		3														За	**108**	34	17		17			74		3		3
8	Б1.О.17	Русский язык и культура речи	За	**108**	17			17			91		3														За	**108**	17			17			91		3		3
9	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
10	*Б1.О.ДВ.01.02*	*Баскетбол*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
11	*Б1.О.ДВ.01.03*	*Плавание*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
12	*Б1.О.ДВ.01.04*	*Настольный теннис*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
13	*Б1.О.ДВ.01.05*	*Общая физическая подготовка*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
14	*Б1.О.ДВ.01.06*	*Вольная борьба*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
15	*Б1.О.ДВ.01.07*	*Футбол*		**54**	54			54								**54**	54			54								**108**	108			108							123456
16	Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения													За	**72**	68	34		34			4		2		За	**72**	68	34		34			4		2		4
17	Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)													За	**108**	51	17		34			57		3		За	**108**	51	17		34			57		3		4
18	Б1.В.19	Маркетинг	За	**108**	68	34		34			40		3		Эк	**180**	51	17		34			93	36	5		Эк За	**288**	119	51		68			133	36	8		34
19	**Б2.В.01**	**Производственная практика**													ЗаО	**216**							216		6		ЗаО	**216**							216		6		46А
20	**Б2.В.01.01(П)**	**Торгово-экономическая практика**													ЗаО	**216**							216		6		ЗаО	**216**							216		6		4
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(2) За(5)												Эк(3) За(3) ЗаО												Эк(5) За(8) ЗаО													
ПРАКТИКИ		(План)																																						
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ		(План)																																						
КАНИКУЛЫ														2 3/6												7 5/6												10 2/6		

КУРС 3 Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

№	Индекс	Наименование	Семестр 5												Семестр 6												Итого за курс												Каф.	Семестр
			Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель		
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль	Всего			
ИТОГО (с факультативами)				**774**									**20**	19 1/6		**1138**									**30**	20 2/6		**1912**									**50**	39 3/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				**774**									**20**			**1066**									**28**			**1840**									**48**			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		**38.2**												**57.2**												**47.7**												
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		**33.3**												**10.8**												**22.1**												
		Ауд. нагр. (ОП)		**14**												**17**												**15.5**												
		Конт. раб. (ОП)		**14**												**17**												**15.5**												
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)		**3.2**												**3.5**												**3.4**												
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ) И РАССРЕД. ПРАКТИКИ				**720**	**238**	**102**		**136**			**410**	**72**	**20**	ТО: 17 Э: 2 1/6		**1008**	**289**	**119**	**17**	**153**			**683**	**36**	**28**	ТО: 17 Э: 3 1/3		**1728**	**527**	**221**	**17**	**289**			**1093**	**108**	**48**	ТО: 34 Э: 5 1/2		
1	Б1.О.08	Статистика	За	**72**	51	17		34			21		2														За	**72**	51	17		34			21		2			5
2	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
3	*Б1.О.ДВ.01.02*	*Баскетбол*		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
4	*Б1.О.ДВ.01.03*	*Плавание*		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
5	*Б1.О.ДВ.01.04*	*Настольный теннис*		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
6	*Б1.О.ДВ.01.05*	*Общая физическая подготовка*		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
7	*Б1.О.ДВ.01.06*	*Вольная борьба*		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
8	*Б1.О.ДВ.01.07*	*Футбол*		**54**	54			54							За	**58**	58			58							За	**112**	112			112								123456
9	Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	За	**108**	51	17		34			57		3		За	**108**	51	17		34			57		3		За(2)	**216**	102	34		68			114		6			567
10	Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	За	**108**	34	17		17			74		3														За	**108**	34	17		17			74		3			5
11	Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле													За	**144**	34	17		17			110		4		За	**144**	34	17		17			110		4			67
12	Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	Эк	**180**	34	17		17			110	36	5														Эк	**180**	34	17		17			110	36	5			5
13	Б1.В.12	Международная торговля	За	**72**	34	17		17			38		2														За	**72**	34	17		17			38		2			5
14	Б1.В.14	Налоги и налогообложение													За	**108**	51	17		34			57		3		За	**108**	51	17		34			57		3			6
15	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С													За	**108**	34	17	17				74		3		За	**108**	34	17	17				74		3			67
16	Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	Эк	**180**	34	17		17			110	36	5														Эк	**180**	34	17		17			110	36	5			5
17	*Б1.В.ДВ.05.02*	*Бренд-маркетинг*	Эк	**180**	34	17		17			110	36	5														Эк	**180**	34	17		17			110	36	5			5
18	Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе													За	**108**	68	34		34			40		3		За	**108**	68	34		34			40		3			6
19	*Б1.В.ДВ.07.02*	*Исламская экономика*													За	**108**	68	34		34			40		3		За	**108**	68	34		34			40		3			6
20	Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность													Эк	**216**	51	17		34			129	36	6		Эк	**216**	51	17		34			129	36	6			6
21	*Б1.В.ДВ.08.02*	*Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок*													Эк	**216**	51	17		34			129	36	6		Эк	**216**	51	17		34			129	36	6			6
22	**Б2.В.01**	**Производственная практика**													ЗаО	**216**							216		6		ЗаО	**216**							216		6			46А
23	**Б2.В.01.02(П)**	**Торгово-технологическая практика**													ЗаО	**216**							216		6		ЗаО	**216**							216		6			6
24	ФТД.02	Менеджмент в торговле													За	**72**	34	17		17			38		2		За	**72**	34	17		17			38		2			6
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(2) За(4)												Эк За(7) ЗаО												Эк(3) За(11) ЗаО													
ПРАКТИКИ		(План)																																						
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ		(План)																																						
КАНИКУЛЫ														2 2/6												7 5/6												10 1/6		

КУРС 4 Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

№	Индекс	Наименование	Семестр 7												Семестр 8												Итого за курс												Каф.	Семестр
			Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель		
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль	Всего			
ИТОГО (с факультативами)				**792**									**22**	19 2/6		**648**									**18**	21 1/6		**1440**									**40**	40 3/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				**792**									**22**			**648**									**18**			**1440**									**40**			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		**38.2**												**32.3**												**35.3**												
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		**61.8**												**23.8**												**42.8**												
		Ауд. нагр. (ОП)		**15**												**15.8**												**15.4**												
		Конт. раб. (ОП)		**15**												**15.8**												**15.4**												
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																						
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				**792**	**255**	**102**		**153**			**393**	**144**	**22**	ТО: 17 Э: 2 1/3		**648**	**268**	**112**		**156**			**281**	**99**	**18**	ТО: 17 Э: 4 1/6		**1440**	**523**	**214**		**309**			**674**	**243**	**40**	ТО: 34 Э: 6 1/2		
1	Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	Эк КР	**144**	51	17		34			57	36	4														Эк КР	**144**	51	17		34			57	36	4			567
2	Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей													За	**108**	51	17		34			57		3		За	**108**	51	17		34			57		3			8
3	Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	За	**108**	34	17		17			74		3		Эк	**216**	68	34		34			112	36	6		Эк За	**324**	102	51		51			186	36	9			78
4	Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	Эк КР	**144**	51	17		34			57	36	4														Эк КР	**144**	51	17		34			57	36	4			67
5	Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации													Эк	**108**	51	17		34			30	27	3		Эк	**108**	51	17		34			30	27	3			8
6	Б1.В.10	Бизнес-планирование	За	**108**	34	17		17			74		3														За	**108**	34	17		17			74		3			7
7	Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга													Эк	**108**	30	10		20			42	36	3		Эк	**108**	30	10		20			42	36	3			8
8	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	Эк	**144**	51	17		34			57	36	4														Эк	**144**	51	17		34			57	36	4			67
9	Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	Эк	**144**	34	17		17			74	36	4														Эк	**144**	34	17		17			74	36	4			7
10	*Б1.В.ДВ.02.02*	*Маркетинг в глобальных сетях*	Эк	**144**	34	17		17			74	36	4														Эк	**144**	34	17		17			74	36	4			7
11	Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия													За	**108**	68	34		34			40		3		За	**108**	68	34		34			40		3			8
12	*Б1.В.ДВ.06.02*	*Рекламно-выставочное дело*													За	**108**	68	34		34			40		3		За	**108**	68	34		34			40		3			8
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(4) За(2) КР(2)												Эк(3) За(2)												Эк(7) За(4) КР(2)													
ПРАКТИКИ		(План)																																						
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ		(План)																																						
КАНИКУЛЫ														2 1/6												7												9 1/6		

КУРС 5 Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

№	Индекс	Наименование	Семестр 9												Семестр А												Итого за курс											Каф.	Семестр
			Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель	Контроль	Академических часов									з.е.	Недель		
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Контр оль	Всего			
ИТОГО (с факультативами)				**576**									**16**	19 1/6		**1296**									**36**	20		**1872**									**52**	39 1/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				**576**									**16**			**1296**									**36**			**1872**									**52**			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		**29.7**												**68.4**												**49.1**												
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		**33.3**												**-1**												**16.2**												
		Ауд. нагр. (ОП)		**12.3**												**13**												**12.7**												
		Конт. раб. (ОП)		**12.3**												**13**												**12.7**												
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																						
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				**576**	**208**	**104**		**104**			**296**	**72**	**16**	ТО: 17 Э: 2 1/6		**756**	**130**	**50**		**80**			**554**	**72**	**21**	ТО: 10 Э:		**1332**	**338**	**154**		**184**			**850**	**144**	**37**	ТО: 27 Э: 2 1/6		
1	Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе													Эк	**252**	30	10		20			186	36	7		Эк	**252**	30	10		20			186	36	7			А
2	Б1.В.06	Мерчандайзинг	За	**108**	36	18		18			72		3														За	**108**	36	18		18			72		3			9
3	Б1.В.07	Биржевое дело	За	**108**	36	18		18			72		3														За	**108**	36	18		18			72		3			9
4	Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД													За	**216**	40	20		20			176		6		За	**216**	40	20		20			176		6			А
5	Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	Эк	**180**	68	34		34			76	36	5														Эк	**180**	68	34		34			76	36	5			9
6	Б1.В.ДВ.01.01	Страхование													За	**108**	30	10		20			78		3		За	**108**	30	10		20			78		3			А
7	*Б1.В.ДВ.01.02*	*Страховые и актуарные расчеты*													За	**108**	30	10		20			78		3		За	**108**	30	10		20			78		3			А
8	Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания													Эк	**180**	30	10		20			114	36	5		Эк	**180**	30	10		20			114	36	5			А
9	*Б1.В.ДВ.03.02*	*Управление цепями поставок*													Эк	**180**	30	10		20			114	36	5		Эк	**180**	30	10		20			114	36	5			А
10	Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	Эк	**180**	68	34		34			76	36	5														Эк	**180**	68	34		34			76	36	5			9
11	*Б1.В.ДВ.04.02*	*Послепродажное обслуживание*	Эк	**180**	68	34		34			76	36	5														Эк	**180**	68	34		34			76	36	5			9
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(2) За(2)												Эк(2) За(2)												Эк(4) За(4)												
ПРАКТИКИ		(План)														216	2				2		178	36	6	4		216	2				2		178	36	6	4		
	Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика													ЗаО	216	2				2		178	36	6	4	ЗаО	216	2				2		178	36	6	4		
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИ		(План)														324	22				22		230	72	9	6		324	22				22		230	72	9	6		
	Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена													Эк	108	2				2		70	36	3		Эк	108	2				2		70	36	3			
	Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы													Эк	216	20				20		160	36	6	4	Эк	216	20				20		160	36	6	4		
КАНИКУЛЫ														2 2/6												8												10 2/6		

ПРАКТИКИ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)		Студ.	Часов			
								на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю
Вид практики: Преддипломная практика											
Преддипломная практика	5	2			4						
Итого по факту											
Итого по плану					4						

КУРСОВЫЕ ПРОЕКТЫ И РАБОТЫ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Вид	Курс	Сем	Каф.	Студ.	Замечания

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

		Итого						Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4			Курс 5		
		Баз.%	Вар.%	ДВ(от Вар.)%	з.е. Мин.	з.е. Макс.	з.е. Факт	Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8	Всего	Сем. 9	Сем. A
	Итого (с факультативами)				226	266	244	54	30	24	48	23	25	50	20	30	40	22	18	52	16	36
	Итого по ОП (без факультативов)				224	259	240	52	30	22	48	23	25	48	20	28	40	22	18	52	16	36
Б1	Дисциплины (модули)	41%	59%	27.6%	209	225	209	48	30	18	42	23	19	42	20	22	40	22	18	37	16	21
Б1.О	Обязательная часть				80	125	86	48	30	18	29	20	9	2	2					7		7
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				90	145	123				13	3	10	40	18	22	40	22	18	30	16	14
Б2	Практика	18%	82%	0%	9	22	22	4		4	6		6	6		6				6		6
Б2.О	Обязательная часть				2	6	4	4		4												
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				7	18	18				6		6	6		6				6		6
Б3	Государственная итоговая аттестация				6	12	9													9		9
ФТД	Факультативные дисциплины				2	7	4	2		2				2		2						
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)					44.4	-	57.2	43.5	-	42.4	46.6	-	38.2	57.2	-	38.2	32.3	-	29.7	68.4
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)					35.2	-	49.9	18	-	49.9	32.4	-	33.3	10.8	-	61.8	23.8	-	33.3	
		в период гос. экзаменов						-			-			-			-			-		54
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП					16.3	-	21	19	-	16	18	-	14	17	-	15	15.8	-	12.3	13
		элективные дисциплины по физ.к.					2.1	-	3.2	3.2	-	3.2	3.2	-	3.2	3.5	-			-		
	Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1					2974	-	411	377	-	326	360	-	292	347	-	255	268	-	208	130
		в том числе по элект. дисц. по ф.к.					328	-	54	54	-	54	54	-	54	58	-			-		
		Блок Б2					2	-			-			-			-			-		2
		Блок Б3					22	-			-			-			-			-		22
		Блок ФТД					102	-		68	-			-		34	-			-		
		Итого по всем блокам					3100	-	411	445	-	326	360	-	292	381	-	255	268	-	208	154
	Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)						4	3	1	5	2	3	3	2	1	7	4	3	6	2	4
		ЗАЧЕТ (За)						11	6	5	8	5	3	10	4	6	4	2	2	4	2	2
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)						1		1	1		1	1		1				1		1
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)															2	2				
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных					42.18%															
	Объём обязательной части от общего объёма программы (%)						37.5%															
	Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)						37.88%															

Вид работы	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
Руководство	2		16.00	
	2		16.00	
Рецензирование	2		2.00	
	2		2.00	
Консультации по				
нормоконтролю	2		1.00	

	Комиссия №1			
	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
		0		
Председатель	2		1.00	
Член комиссии				
1	2		0.50	
2	2		0.50	
3	2		0.50	
4	33		0.50	
5	33		0.50	
6	33		0.50	
Примечания к комиссиям ГЭК				

	Комиссия №1			
	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
		0		
Председатель	2		1.00	
Обзорные лекции	2			
Член комиссии				
1	2		0.50	
2	2		0.50	
3	2		0.50	
4	2		0.50	
5	2		0.50	
Дежурство				
1	2			
2	2			
Примечания к комиссиям ГЭК				

СПИСОК КАФЕДР Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подго

Номер	Аббревиатура	Название кафедры
1		Статистика и информационные системы в экономике
2		Математические методы анализа экономики
33		Налоги и налогообложение
4		Экономика предприятий
5		Налоги и налогообложение 6г6
6		Коммерция и маркетинг
7		Экономическая теория
8		Финансы и кредит
38		Экономическая теория и предпринимательство

ДИАГРАММА КУРСОВ Учебный план бакалавриата "УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx", код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Распределение з.е. по курсам и периодам обучения

з.е.	Курс 1				Курс 2				Курс 3				Курс 4				Курс 5			
	Сем. 1		Сем. 2		Сем. 3		Сем. 4		Сем. 5		Сем. 6		Сем. 7		Сем. 8		Сем. 9		Сем. A	
	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.
Итого	54				48				50				40				52			
Всего	30		24		23		25		20		30		22		18		16		36	
1	Б1.О.01 Иностранный язык [За] УК-4.1; УК-4.4	2	Б1.О.01 Иностранный язык [За] УК-4.1; УК-4.4	3	Б1.О.01 Иностранный язык [За] УК-4.1; УК-4.4	2	Б1.О.01 Иностранный язык [Эк] УК-4.1; УК-4.4	2	Б1.О.08 Статистика [За] УК-10.4; ОПК-2.1; ОПК-2.2	2	Б1.В.01 Коммерческое товароведение товаров однородных групп [За] ОПК-3.1; ПК-2.6	3	Б1.В.01 Коммерческое товароведение товаров однородных групп [Эк, КР] ОПК-3.1; ПК-2.6	4	Б1.В.02 Организация защиты прав потребителей [За] ОПК-3.2; ПК-3.4	3	Б1.В.06 Мерчандайзинг [За] ПК-4.4	3		
2																				
3	Б1.О.02 История России [Эк] УК-5.2	4			Б1.О.05 Философия [Эк] УК-5.1; ОПК-1.3	4	Б1.О.09 Финансы, денежное обращение, кредит [За] УК-10.2; УК-10.3	3	Б1.В.01 Коммерческое товароведение товаров однородных групп [За] ОПК-3.1; ПК-2.6	3	Б1.В.05 Ценовая политика и ценообразование в торговле [За] ОПК-2.1; ПК-7.1	4	Б1.В.04 Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле [За] ПК-2.1	3	Б1.В.04 Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле [Эк] ПК-2.1	6	Б1.В.07 Биржевое дело [За] ОПК-6.2; ПК-6..5	3	Б1.О.10 Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе [Эк] УК-1.3; ОПК-5.3	7
4			Б1.О.03 Экономическая теория [Эк] УК-10.1	5																
5																				
6							Б1.О.11 Торговое дело [Эк] УК-1..1; ОПК-1.1; ОПК-1.2	4	Б1.В.03 Блокчейн в торговле и управление целями поставок [За] ОПК-5.2; ПК-5.1	3										
7	Б1.О.03 Экономическая теория [За] УК-10.1	3			Б1.О.06 Математические методы в экономике [За] УК-1..3; ОПК-5.2	3					Б1.В.14 Налоги и налогообложение [За] ОПК-4.1; ПК-7.4	3	Б1.В.05 Ценовая политика и ценообразование в торговле [Эк, КР] ОПК-2.1; ПК-7.1	4			Б1.В.18 Организация, технология и проектирование торговых предприятий [Эк] ОПК-5.3; ПК-2.3	5		
8																				
9			Б1.О.07 Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности [За] УК-3..1; ОПК-6.1; ОПК-6.2	2					Б1.В.08 Предпринимательство и предпринимательские проекты [Эк] ОПК-4.2; ПК-5.2	5					Б1.В.09 Внешнеэкономическая деятельность организации [Эк] ПК-1.1; ПК-3.1	3			Б1.В.11 Таможенно-тарифное регулирование ВЭД [За] ОПК-1.2; ПК-7.3	6
10	Б1.О.04 Математический анализ [За] УК-1..2; УК-1..3	2					Б1.В.16 Мировая экономика и международные экономические отношения [За] ОПК-1.1; ПК-1.4	2					Б1.В.15 Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С [За] ПК-1.3; ПК-6..2	3						
11			Б1.О.14 Безопасность жизнедеятельности [За] УК-8.1	3	Б1.О.13 Основы предпринимательства [Эк] УК-3..2; УК-6.2	5									Б1.В.10 Бизнес-планирование [За] ОПК-4.3; ПК-4.2	3					
12	Б1.О.12 Основы права [Эк] УК-2..2; УК-11.1; УК-11.2	6					Б1.В.17 Экономика предприятий (организаций) [За] ПК-5.3; ПК-7.4	3												
13																				
14			Б1.О.19 Общая социальная психология [За] УК-9.1; УК-9.2	2					Б1.В.12 Международная торговля [За] ОПК-5.1; ПК-3.1	2	Б1.В.ДВ.07.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07: Основы предпринимательства в Исламе [За] (/ Исламская экономика) ПК-6..6	3			Б1.В.13 Инструменты SMM-маркетинга [Эк] ПК-1.5	3	Б1.В.ДВ.04.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04: Маркетинговые исследования [Эк] (/ Послепродажное обслуживание) ОПК-2.2; ПК-1.2	5	Б1.В.ДВ.01.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01: Страхование [За] (/ Страховые и актуарные расчеты) ОПК-1.3; ПК-6..4	3
15																				
16			Б1.О.23 Основы российской государственности [За] УК-11.3	3	Б1.О.15 Основы военной подготовки [За] УК-7.1; УК-8.2	3							Б1.В.15 Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С [Эк] ПК-1.3; ПК-6..2	4	Б1.В.ДВ.06.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06: Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия [За] (/ Рекламно-выставочное дело) ПК-3.1	3				
17							Б1.В.19 Маркетинг [Эк] ОПК-3.3; ПК-4.3	5	Б1.В.ДВ.05.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05: Поведение потребителя [Эк] (/ Бренд-маркетинг) ПК-2.2	5	Б1.В.ДВ.08.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08: Торгово-закупочная									
18	Б1.О.16 Физическая культура и спорт УК-7.2	2																	Б1.В.ДВ.03.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03: Логистика сервисного обслуживания	5
19			Б2.О.01 Учебная практика		Б1.О.17 Русский язык и культура речи [За]	3														

ДИАГРАММА КУРСОВ Учебный план бакалавриата "УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx", код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Распределение з.е. по курсам и периодам обучения

з.е.	Курс 1				Курс 2				Курс 3				Курс 4				Курс 5			
	Сем. 1		Сем. 2		Сем. 3		Сем. 4		Сем. 5		Сем. 6		Сем. 7		Сем. 8		Сем. 9		Сем. А	
	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.
20	Б1.О.18 Обучение служением [За] УК-2..1; УК-6.1	2	[ЗаО] УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3	4	[Эк] УК-4.2		Б2.В.01 Производственная практика [ЗаО] ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4	6			[Эк] (/ Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок) ПК-3.2; ПК-3.3	6	Б1.В.ДВ.02.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02: Интернет-маркетинг [Эк] (/ Маркетинг в глобальных сетях) ПК-2.4; ПК-6..1	4					[Эк] (/ Управление цепями поставок) ОПК-6.2; ПК-2.5	
21																				
22	Б1.О.20 Чеченский язык [За] УК-4.3	2			Б1.В.19 Маркетинг [За] ОПК-3.3; ПК-4.3	3													Б2.В.01 Производственная практика [ЗаО] ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4	6
23			ФТД.01 Цифровые финансовые технологии в бизнесе [За] ПК-2.4	2																
24											Б2.В.01 Производственная практика [ЗаО] ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4	6										
25	Б1.О.21 История народов Чечни [Эк] УК-5.4	4																		
26																				
27																				
28																			Б3.01(Г) Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена [Эк] УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4	3
29	Б1.О.22 Чеченская традиционная культура и этика [За] УК-5.3	3									ФТД.02 Менеджмент в торговле [За] УК-2..1	2								
30																				
31																			Б3.02(Д) Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной	

ДИАГРАММА КУРСОВ Учебный план бакалавриата "УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx", код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

з.е.	Распределение з.е. по курсам и периодам обучения																			
	Курс 1				Курс 2				Курс 3				Курс 4				Курс 5			
	Сем. 1		Сем. 2		Сем. 3		Сем. 4		Сем. 5		Сем. 6		Сем. 7		Сем. 8		Сем. 9		Сем. А	
	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.
32																			квалификационной работы [Эк] УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4	6
33																				
34																				
35																				
36																				

Примечание Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026